

Détail de l'offre : Chef de Ventes GMS Bretagne-Normandie, France

Partenaire	AB InBev
Adresse	2 Cr de l'île Louviers
Code postal	75004
Ville	Paris
Référence	30056278
Titre	Chef de Ventes GMS Bretagne-Normandie, France
Description du poste	#Ownership

Chef de Ventes GMS Bretagne-Normandie (Rennes, Vannes, Quimper, Saint-Malo, Caen, Rouen)

Ambition. Curiosité. Résilience.

Ces 3 mots vous décrivent et vous animent ? Rejoignez-nous !

Au cœur de notre croissance dynamique se trouve une stratégie simple : tout doit être fait pour que nos équipes incroyablement talentueuses aient une carrière accélérée. C'est pour cela que nous poursuivons nos rêves. Que nous sommes tournés vers le futur. Que nous valorisons le talent plus que le titre. Et c'est pourquoi nous cherchons des candidats qui seront meilleurs que nous-mêmes. Et si c'était vous ?

Votre rôle :

En nous rejoignant en tant que Chef des ventes GMS Bretagne-Normandie, vous rejoignez la plus grande brasserie au monde avec plus de 500 bières dans le portefeuille comme Leffe, Corona, Bud ou Tripel Karmeliet.

Vos principales missions :

Recruter, former et coacher une équipe de chefs de secteur afin d'assurer une excellente efficacité terrain

Adopter et faire adopter à son équipe une organisation lui permettant l'optimisation des moyens à disposition (outils, moyens Trade marketing etc.)

Piloter les résultats de sa région grâce à l'analyse régulière des performances de son équipe

Négocier et piloter les accords chez les clients régionaux (assortiment, plan promotionnel, e-commerce)

Veiller à la mise en place des accords dans l'ensemble des magasins de sa région

Travailler en étroite collaboration avec les équipes siège (Compte Clés, Category management, Trade Marketing, Logistique) afin d'atteindre les objectifs annuels de chaque enseigne

Type de contrat Emploi
Métier Commercial / Ventes

Localisation Terrain

Pays France

Profil recherché Votre profil :

De formation Bac +5, vous justifiez d'une première expérience terrain en GMS, ainsi que d'une expérience en management

Vous êtes à l'aise en anglais tant à l'écrit qu'à l'oral

Vous souhaitez vous épanouir dans un environnement dynamique et une entreprise permettant de valoriser votre potentiel

On dit de vous que vous êtes force de conviction, autonome, doté d'une sensibilité produit, impliqué et avec un sens du service client

Nos valeurs vous inspirent et vous vous retrouvez derrière chacune d'entre elles

Expérience Débutant (-3 ans)

Secteur Distribution généraliste et spécialisée

