

Fiche de poste

Ingénieur technico-commercial de PROJETS PV

Date mise à jour Janvier 2021

Intitulé	Ingénieur technico-commercial projets énergie solaire Evolution possible : Ingénieur d'affaires
Rattachement	Lien hiérarchique direct : Directeur commercial
Mission	<ul style="list-style-type: none"> • Traiter les offres clients et pré- étude • Etre l'interface technico-commercial client et BET • Proposer les solutions techniques optimales et les mieux adaptées aux besoins des clients
Principales activités	<ul style="list-style-type: none"> • Pré études de faisabilité et offres technico commerciales <ul style="list-style-type: none"> ○ Recueille et analyse les besoins du prospect, identifie les pièces à recueillir et les ordonne ○ Qualifie les prospects et les contacts selon les procédures en place ○ Effectue et/ou contrôle une étude préliminaire selon le modèle et la démarche ○ Décrit dans les templates en qualité et délais requis. ○ Rédige et fait un chiffrage de l'offre commerciale ou de l'offre technico-économique avec des variantes et des solutions adaptées aux besoins du client • Chiffrage <ul style="list-style-type: none"> ○ Définit les prix, Vérifie les prix et met à jour la liste des équipements ○ Etablit et contrôle le chiffrage ○ Consulte les offres fournisseurs et les tient à jour, les ordonne • Gère la relation avec les partenaires nationaux et internationaux <ul style="list-style-type: none"> ○ Suit les actions en cours et reporte à la hiérarchie • Administre et gère le CRM <ul style="list-style-type: none"> ○ Tient à jour les informations du prospect, qualifie en fonction des étapes du cycle de vente ○ Elabore le tableau de bord sur le pipe commercial ○ Valorise le pipe commercial une fois par mois ○ Prépare un reporting à la Direction Générale • Administre et gère les outils marketing et commerciaux <ul style="list-style-type: none"> ○ Tient à jour la liste de contacts ○ Peut être chargé de toutes autres tâches ou mission en relation avec l'activité de la structure d'appartenance ○ Prépare et fait valider les newsletters
Relations	<ul style="list-style-type: none"> • Relations internes : Président Directeur Général de SunGy, Directeur Administratif et Financier, Directeur opérations et Innovations, Responsable développement photovoltaïque • Relations externes : Clients, partenaires, fournisseurs et sous-traitants
Connaissances	<ul style="list-style-type: none"> • Permis de conduire • Bonne maîtrise du français et de l'arabe. La pratique de l'anglais est un plus.
Profil	<ul style="list-style-type: none"> • Diplôme d'ingénieur en génie électrique ou automatique, master universitaire en énergie renouvelable.
Environnement de travail	<ul style="list-style-type: none"> • Poste basé en Algérie • Le poste nécessite des déplacements nationaux et internationaux • 40 heures hebdomadaires (avec des possibilités d'horaires décalés ou de nuit lors des mises en service)

