

**Partenaire** evolis Evolis  
**Adresse** 14 avenue de la Fontaine  
**Code postal** 49070  
**Ville** Beaucouzé (Angers)  
**Référence** 22D1652951091  
**Titre** COMMERCIAL(E) EXPORT – H/F  
**Description du poste** Nous recherchons pour notre direction Commerciale EMEA un(e) :

COMMERCIAL(E) EXPORT - H/F

Rattaché(e) au Responsable de zone commerciale Europe, vous intégrez une équipe de 8 personnes. Vous développez les parts de marché des activités de distribution et de projets dont vous avez la responsabilité. Vous intervenez en priorité sur nos marchés d'Europe du Sud.

Au sein de votre périmètre pays, vos principales missions sont :

Animer et développer un réseau de distribution à 2 niveaux (vente indirecte) pour augmenter nos parts de marché notamment via la définition et le suivi de plans d'action commerciaux,  
 Identifier et capter proactivement des opportunités de croissance directement sur le terrain et auprès de tous types d'acteurs, pour l'ensemble des marchés,  
 Prospector et recruter des partenaires Revendeurs / Intégrateurs pour compléter le réseau de distribution,  
 Mener des études relatives à l'environnement concurrentiel,  
 Assurer un reporting régulier de vos activités et de l'atteinte de vos objectifs.

Des déplacements fréquents sont à prévoir en Europe (30% à 50% du temps).  
 « L'Evolis Touch », c'est l'Agilité, la Solidarité, le Plaisir, l'Audace, l'Engagement et la Qualité.

Vous souhaitez participer à l'aventure Evolis ? Postulez !

Informations utiles

LOCALISATION

Angers - 49, France - zone de déplacement : union européenne

CONTRAT

CDI

SALAIRE

Non défini

NIVEAU DE QUALIFICATION

Agent de maîtrise/Bac +3/4, Ingénieur/Cadre/Bac +5

EXPÉRIENCE

+ 7 ans

MODALITÉS DE TRAVAIL

Temps complet

FONCTION

Commercial auprès des professionnels, Import/Export/International

SECTEUR

Industrie high-tech/Telecom

TÉLÉTRAVAIL

Partiel

Tickets restaurant, CSE, salle de sport, massages, salle de détente, espace déjeuner, bibliothèque partagée, participer à des actions en rejoignant EVOSPORT, EVOCOEUR, GREENOVATION...

**Type de contrat** Emploi

**Métier** Commercial / Ventes

**Description de la société** Evolis, leader mondial, conçoit, fabrique et commercialise une gamme complète de

solutions de personnalisation pour cartes d'identification avec un chiffres d'affaires de 84 millions d'euros, dont 90% à l'export.

Chaque année, dans plus de 140 pays, 750 millions de cartes sont imprimées avec les solutions Evolis.

Basé à Angers, avec des filiales à Lyon, Paris, Miami, Boston, Singapour, Bombay et Shanghai, le Groupe compte près de 350 collaborateurs à travers le monde.

Evolis est fier de maintenir son savoir-faire industriel depuis le site d'Angers.  
#MadeinFrance

Rejoindre Evolis, c'est intégrer une entreprise à taille humaine avec un rayonnement international. Vous bénéficiez d'un parcours d'intégration individualisé visant à faciliter votre prise de fonction et votre épanouissement. Vous évoluez dans un environnement de travail moderne ouvert à la communication, vous profitez des manifestations d'entreprise et partagez un espace de restauration aménagée.

Rejoignez-nous et découvrez ce qui fait l' "Evolis Touch"

Pour en savoir plus sur Evolis, rendez-vous sur notre site : [www.evolis.com](http://www.evolis.com).

**Localisation** Angers - 49, France - zone de déplacement : union européenne - possibilité d'être basé en Italie

**Pays** France

**Profil recherché** Votre profil et les compétences recherchées pour rejoindre l'équipe :

Diplômé(e) d'une formation Bac+3/+5 en Commerce international, vous avez une expérience réussie d'environ 7 années sur un poste de Commercial export en BtoB.

Vous avez une appétence pour les produits technologiques et maîtrisez la gestion et le développement de réseaux de distribution.

Vous êtes reconnu pour votre capacité à impulser une dynamique de conquête commerciale.

Vous maîtrisez l'anglais et une deuxième langue espagnol et/ou italien.

Dynamique et tenace, vous êtes orienté(e) résultat et avez le sens du client. Votre fibre commerciale et votre capacité à être force de proposition seront les atouts nécessaires pour réussir à ce poste.

**Expérience** Expérimenté (3-10 ans)

**Secteur** Électronique et Équipements électriques

**Langues** Anglais