

<b>Partenaire</b>	UPTOO
<b>Code postal</b>	54000
<b>Ville</b>	ALSACE LORRAINE
<b>Référence</b>	156424763809996994
<b>Titre</b>	Technico-commercial - Génie climatique H/F (CDI)
<b>Description du poste</b>	<p>Vous serez amené à prendre les commandes d'un secteur géographique sur 4 départements de l'Ile de France (75, 94, 28 et 78), avec la reprise du portefeuille client existant et pour objectif de le développer. Vos missions principales seront les suivantes :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>* Prospector de nouveaux clients et de nouvelles affaires. Exercer un travail en amont chez les installateurs pour détecter les chantiers</li> <li>* Amener les commandes de l'installateur chez nos partenaires grossistes</li> <li>* Réaliser de la prescription auprès des architectes et bureau d'études</li> <li>* Auprès des distributeurs / grossistes : fidéliser les clients existants, former et accompagner leur personnel dans la vente de nos produits</li> <li>* Détecter les opportunités auprès des cmistes</li> <li>* Répondre aux appels d'offre</li> <li>* Suivre les projets et les chantiers</li> </ul> <p>Pour postuler cliquer ici.</p>
<b>Type de contrat</b>	Emploi
<b>Rémunération</b>	40-50/50-60 KEuros/an
<b>Métier</b>	Commercial / Ventes
<b>Localisation</b>	Versailles
<b>Profil recherché</b>	<p>Vous avez avant tout une appétence pour la technique ! Vous avez idéalement une expérience d'à minima 5 ans en génie climatique ou équivalent pour pouvoir dialoguer avec nos clients professionnels et répondre à leurs attentes.</p> <p>Vous êtes capables de travailler en mode projet et d'adresser une multitude d'interlocuteurs variés. Pour le reste, c'est votre fibre relationnelle et votre motivation qui feront la différence !</p> <p>L'anglais est un plus car nous sommes un groupe international.</p>
<b>Métier</b>	Commercial / Ventes
<b>Secteur</b>	Construction