

Détail de l'offre : Responsable d'Agence télécom région nord Est H/F (CDI)

<b>Partenaire</b>	LE MERCATO DE L'EMPLOI
<b>Code postal</b>	01000
<b>Ville</b>	Ambérieu-en-Bugey
<b>Référence</b>	156360464539959994
<b>Titre</b>	Responsable d'Agence télécom région nord Est H/F (CDI)
<b>Description du poste</b>	<p>Description du poste :</p> <p>En tant que Responsable d'Agence, vous jouerez un rôle clé dans la gestion et le développement de votre Agence. Votre mission sera de garantir le respect des engagements pris envers nos clients en termes de quantité, de qualité et de délais de production, tout en veillant à la rentabilité économique de l'agence conformément au budget validé. Vous serez également responsable de la sécurité et de l'hygiène de nos collaborateurs et de nos intervenants tiers.</p> <p>Responsabilités principales :</p> <p>Établir et proposer le budget annuel de l'Agence, y compris le chiffre d'affaires, les dépenses, la marge brute et l'EBIT.</p> <p>Mesurer, expliquer et justifier mensuellement les éléments du P&amp;L de l'agence, en proposant un plan d'actions pour atteindre les objectifs annuels.</p> <p>Établir et justifier le forecast du budget de l'agence.</p> <p>Définir et décliner les objectifs de production et financiers sur votre périmètre, mesurer les résultats et proposer des actions correctives.</p> <p>Garantir le respect des règles d'hygiène et de sécurité, en vérifiant leur application.</p> <p>Planifier, suivre et contrôler la réalisation des chantiers en lien avec votre équipe, en respectant les engagements pris auprès des clients.</p> <p>Établir et justifier les besoins en recrutement et participer au processus de recrutement.</p> <p>Piloter et participer à l'établissement d'une "people Review" pour les effectifs de l'agence, en proposant un programme de formation et de montée en compétences.</p> <p>Contrôler l'application des processus et règles internes de l'entreprise.</p> <p>Anticiper les risques et mettre en place des actions préventives et correctives.</p> <p>Participer à l'amélioration des processus, méthodes et outils de travail.</p> <p>Développer des relations constructives et productives avec nos clients.</p> <p>Favoriser des relations efficaces et constructives avec les autres entités de l'entreprise. Pour postuler cliquer ici.</p>
<b>Type de contrat</b>	Emploi
<b>Rémunération</b>	70-80/80-90 KEuros/an
<b>Métier</b>	Commercial / Ventes
<b>Localisation</b>	Reims
<b>Profil recherché</b>	<p>Compétences et qualifications :</p> <p>Maitrise du management et fort leadership</p> <p>Forte capacité d'organisation</p> <p>Forte autonomie, exigence et rigueur</p> <p>Maitrise de la gestion financière d'un centre de profit (P&amp;L)</p> <p>Maitrise de la planification et du reporting</p> <p>Connaissance des métiers de la Radio et du mobile</p> <p>Formation Ingénieur ou équivalent (TP/Télécoms/CFO-CFA)</p> <p>avec une expérience de 4/5 ans</p> <p>Pourquoi nous rejoindre :</p> <p>En tant que Responsable d'Agence, vous aurez l'opportunité de jouer un rôle clé dans notre succès. Nous offrons un environnement de travail stimulant, des opportunités de développement professionnel et une culture d'entreprise axée sur l'excellence et la collaboration.</p>
<b>Métier</b>	Commercial / Ventes
<b>Secteur</b>	Distribution généraliste et spécialisée