

Détail de l'offre : CONSULTANT – EUROPE & PROJETS COLLABORATIFS

<b>Partenaire</b>	ABF Décisions
<b>Adresse</b>	1 Impasse du palais
<b>Code postal</b>	37000
<b>Ville</b>	Tours
<b>Référence</b>	24D1718892563
<b>Titre</b>	CONSULTANT – EUROPE & PROJETS COLLABORATIFS
<b>Description du poste</b>	<p>VOS MISSIONS:</p> <p>Soutenir vos clients dans la définition de nouveaux projets et dans l'identification d'opportunités de financement;</p> <p>Animer des consortia allant jusqu'à plusieurs dizaines de partenaires (groupes industriels, PME, start up, universités, centres de recherches, associations...);</p> <p>Proposer une stratégie de financements sur ces projets de développement et contribuer à leur réalisation en vous appuyant sur les programmes collaboratifs européens, nationaux et/ou régionaux;</p> <p>Rédiger les propositions dans le but d'obtenir et de sécuriser les financements : montage des dossiers (rédaction des dossiers techniques, élaboration des budgets, réalisation des comptes prévisionnels, des plans de financement, ...), animation des réunions, suivi des reporting techniques et financiers, etc.;</p> <p>Valoriser et sécuriser les subventions;</p> <p>Manager la relation avec les partenaires du consortium;</p> <p>Favoriser les relations avec les organismes financeurs (Commission Européenne, BPI France, ...) garantissant l'instruction de la demande d'aide jusqu'à son obtention. Votre rôle d'intermédiaire expert avec ces financeurs s'avère stratégique et déterminant;</p> <p>Participer à une veille sur les appels d'offres portant sur des projets collaboratifs européens, nationaux et/ou régionaux.</p> <p>Ces échanges enrichissant vous conduiront à vous déplacer au cœur des entreprises partenaires et clientes.</p>
<b>Type de contrat</b>	Emploi
<b>Métier</b>	Commercial / Ventes
<b>Description de la société</b>	<p>Finance / Gestion/ Audit</p> <p>Imaginé et créé par 3 amis de promo, Alexandre, Benoit, Frédéric, ABF est reconnu depuis 20 ans comme acteur de référence du conseil en financements publics. Nous sommes désormais dans le TOP 5 des sociétés en France !</p> <p>Notre mission est d'accompagner les entreprises (start-up, PME, ETI, Grand groupe), les associations et les acteurs publics de nos territoires pour mobiliser les meilleures stratégies de financements publics afin de soutenir leurs projets innovants, d'investissement, de transition écologique, d'export, etc.</p> <p>Notre dynamisme et notre exigence nous ont permis de nous démarquer de nos concurrents et de faire soutenir 15 Mds € de projets sur le territoire national.</p> <p>Pour bâtir l'avenir il faut savoir le financer !</p> <p>Notre savoir-faire nous permet de traiter tout type de projets et notre réseau de partenaires prescripteurs nous permet de rencontrer les acteurs publics et privés de tout secteur. En pleine croissance, ABF compte aujourd'hui 8 bureaux et +150 collaborateurs passionnés et motivés. Nous souhaitons renforcer nos équipes pour favoriser la plus</p>

grande proximité avec nos clients et partenaires.

**Localisation** Lille

**Pays** France

**Profil recherché** Vous avez une expérience significative dans le montage de programmes de financements publics (instruits par la Commission européenne, BPI France, Ademe ), en particulier européens.

Vous maîtrisez parfaitement l'anglais, avez d'excellentes compétences rédactionnelles et orales.

Vous avez une expérience dans le domaine de l'animation, de la gestion transversale de projets, de montage et de suivi financier.

Vous avez une double culture scientifique et business qui vous permet de traiter aussi bien d'innovation que de sujets techniques financiers.

Vous êtes reconnu.e pour votre capacité à travailler dans un environnement international multi-projets techniques sur des missions de conseils et d'accompagnement.

Votre curiosité intellectuelle, votre esprit critique et analytique vous permettent de comprendre rapidement les spécificités de nos clients et de produire des livrables de qualité.

Vous avez un très bon relationnel et un sens prononcé du service qui vous conduisent naturellement à construire une relation de confiance avec vos clients et les accompagner dans l'accomplissement de leurs projets.

Des déplacements réguliers sont à prévoir sur un secteur (véhicule à disposition)

Le Package ABF, c'est quoi ?

Un salaire motivant, un pack travail PC portable/smartphone, du télétravail, une politique RSE (mécénat, forfait mobilité durable, ...) oui mais encore ?

Coté formation initiale et continue, comptez sur nous pour vous former selon l'univers de votre expertise. La période d'intégration sera également jalonnée de rendez-vous en binôme avec vos collègues et manager, tant auprès de nos clients que de nos partenaires.

Coté vie d'équipe, teambuilding, formations, soirées et séminaires... venez nous découvrir sur LinkedIn, la cohésion et l'esprit d'équipe sont pour nous essentiels.

Au plaisir de découvrir rapidement votre profil et vos ambitions professionnelles !

**Expérience** Expérimenté (3-10 ans)

**Secteur** Banque - Organismes financiers