

Détail de l'offre : Ingénieur-e commercial-e (H/F)-Industrie (CDI)

Partenaire	UPTOO
Code postal	54000
Ville	ALSACE LORRAINE
Référence	156424764661994430
Titre	Ingénieur-e commercial-e (H/F)-Industrie (CDI)
Description du poste	Pour le pôle industrie (hors automobile), vous assurez le développement commercial de la marque auprès des constructeurs (OEM), des grands utilisateurs (MRO) et de nos partenaires distributeurs dans le cadre des stratégies et politiques commerciales du groupe : * Identifier les opportunités de croissance sur votre région via une forte prospection * Atteindre les objectifs de ventes sur votre région et coordonner le développement de nouveaux projets avec les différents services internes * Gérer le cycle de vente de A à Z * En tant qu'ambassadeur-ice de la marque, et après formation sur nos produits, vous assurez aussi le support technique de premier niveau auprès de nos clients constructeurs et partenaires distributeurs. * Animer et étoffer notre réseau de distributeurs Pour postuler cliquer ici.
Type de contrat	Emploi
Rémunération	50-60/70-80 KEuros/an
Métier	Commercial / Ventes
Localisation	Lille
Profil recherché	Vous capitalisez sur votre expérience de 5 ans minimum dans un environnement technique industriel, où vous avez eu l'opportunité de travailler avec des clients de type OEM & MRO. Votre connaissance du tissu industriel dans le nord de la France, votre fibre mécanique et votre fort tempérament commercial orienté chasse sont des atouts essentiels pour ce poste. Mobile et autonome, vous serez en visite chez nos partenaires et clients la moitié de la semaine, avec autant de découchages. Adaptable, organisé-e, vous avez de bonnes bases en anglais (niveau B2) pour apporter conseil, support technique mais aussi conclure les deals avec vos clients. Certains échanges internes se font aussi en anglais. Ce poste est en Home Office .
Métier	Commercial / Ventes
Secteur	Industrie & B.T.P.