

Offer details : Ingenieur d'affaires, chef de marché H/F (CDI)

Partners	LE MERCATO DE L'EMPLOI
Postal Code	01000
City	Ambérieu-en-Bugey
Référence	156429923142953634
Titre	Ingenieur d'affaires, chef de marché H/F (CDI)
Description du poste	Rattache(e) a la Direction des Relations Adherents qui a pour mission d'assurer le développement des relations aupres des metteurs sur le marche de materiaux de construction, le(a) Charge(e) des Comptes Adherents a pour objectif d'accompagner les adherents et les prospects sur leurs mises en conformite de la Responsabilite Elargie du Producteur Produits et Materiaux de Construction du Secteur du Batiment (REP PMBC).
	<p>Vos missions seront :</p> <ol style="list-style-type: none">1. Assurer le développement et le suivi d'un portefeuille d'adhérents " metteurs sur le marché " au sens REP PMCB, en appui du Responsable de Secteur référent et en lien avec le service Relations partenaires : Développement commercial : accroître le nombre d'adhérents Co-pilotage de l'ensemble du cycle de vente (identification, qualification, prise de contact...) Informers les metteurs sur le marche de leurs obligations réglementaires. Promouvoir les services et accompagner l'eco-organisme.2. Accompagner les adhérents dans la compréhension et le déploiement opérationnel de leurs obligations réglementaires afin de s'inscrire pleinement dans le dispositif de la REP et bénéficier des services de l'eco-organisme. Remonter les besoins aux Responsables de Secteur.3. Animer les secteurs : Assurer un relais efficace des actualités de la filière auprès des adhérents des secteurs concernés. Participer à l'animation des travaux du secteur (organisation de groupe de travail et comités de secteur).4. Participer à des projets transverses et sectoriels en lien avec les équipes internes (DSI, Direction des Opérations, Direction Marketing & Communication etc...) dans le développement de nouveaux outils ou services dédiés aux secteurs concernés (conformité, éco-conception, communication...) Pour postuler cliquer ici.
Type de contrat	Emploi
Rémunération	40-50/40-50 KEuros/an
Métier	Trade / Sales
Localisation	Puteaux
Profil recherché	Issu(e) de Formation Supérieure Bac 3/4 type École de Commerce, Université ou d'une école d'Ingénieur, vous disposez d'une expérience réussie dans des fonctions commerciales ou dans la gestion de portefeuille client et avez une appétence pour les sujets techniques (recyclage, produits) et une compréhension des enjeux administratifs. Vous avez idéalement une connaissance du secteur du Bâtiment, du recyclage et des éco-organismes. Reconnu(e) pour votre sens du service et votre esprit entrepreneurial, vous êtes à l'aise à l'oral comme à l'écrit. Méthodique et rigoureux(se), vous disposez d'une bonne maîtrise des outils bureautiques.

Autonome et force de proposition, votre flexibilité vous permet dévoluer dans un contexte en forte croissance.

Métier Trade / Sales
Secteur Nuclear industry